

DROIT, ÉCONOMIE, GESTION

LP - Management de la relation commerciale - Sportétudes - Classique et section aménagée

Licence professionnelle Commercialisation de produits et services





Présentation

Réalisée par le département TC (Techniques de Commercialisation) de l'IUT d'Annecy, la licence professionnelle MRC spécialisation Rythme Sport et Montagne est aménagée sur 2 ans, selon un rythme tenant compte des contraintes sportives de l'étudiant-athlète. Depuis plus de 25 ans, le département TC a formé et diplômé près de 350 jeunes athlètes, avec un palmarès exceptionnel ! Plus de 20 médailles Olympiques, 60 titres aux Championnats du Monde et 50 athlètes actuellement en Équipe de France.

Les atouts de la formation

- * une formation aménagée sur 2 ans, selon les rythmes d'activité sportive des athlètes une équipe pédagogique expérimentée, composée d'enseignants, de cadres commerciaux et de consultants, habitués aux publics sportifs
- * des compétences commerciales à forte plus-value
- * une préparation à une activité professionnelle
- * la poursuite de votre pratique sportive à haut niveau
- * l'obtention d'un diplôme d'État reconnu bac+3

Organisation

Effectifs attendus

25

Date de début de la formation : Première quinzaine d'avril

Date de fin de la formation : Dernière quinzaine de juillet

Admission

A qui s'adresse la formation?

Sportifs: niveau de pratique sportive relevant du haut-niveau ou de niveau professionnel – tout sport.

- Athlètes de haut-niveau de toute discipline, en particulier celles en lien avec la montagne
- * Athlètes en phase de reconversion dans des activités sportives et/ou en lien avec la montagne

Conditions d'admission

Tout titulaire d'un bac+2, en particulier commercial, âgé de 26 ans maximum pour les publics issus de filières non commerciales, mise à niveau en début de formation en marketing et vente.





Et après

Métiers visés et insertion professionnelle

- * chargé de clientèle,
- * chef de secteur,
- * responsable commercial,
- * chargé de communication,
- * chef de produit,
- * manager de point de vente, ...

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Juliette Valentin

J +33 4 50 09 22 89

Juliette.Valentin@univ-savoie.fr

Scolarité administrative

Scolarité IUT d'Annecy

scolarite.iut-acy@univ-smb.fr

Secrétariat pédagogique

Anne Dodard

J +33 4 50 09 23 33

Anne.Dodard@univ-savoie.fr

Campus

Annecy / campus d'Annecy-le-Vieux

En savoir plus

Site de l'IUT d'Annecy

https://www.iut-acy.univ-smb.fr/





Programme

Organisation

La maquette de la formation est donnée à titre indicatif, elle est susceptible d'évolution.

LP - Management de la relation commerciale - Sport-études - Classique et section aménagée

Semestre 5

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE00 Mise à niveau	BLOC				0
Marketing	MODULE	10h	10h		0
Techniques de vente	MODULE	8h	8h		0
UE501 Marketing, gestion de la valeur commerciale	UE				12
Marketing relationnel & GRC	EC	13h	13h		3
Marketing des services	EC	13h	13h		3
Etudes commerciales	EC	13h	13h		3
Marketing & multicanal	EC	12h	12h		3
UE502 Négo. dév. animation relation commerciale multicanal	UE				8
Communication persuasive	EC	10h	10h		2
Animation & projets commerciaux	EC	12h	12h		3
Développement commercial à l'international	EC	6h	6h		1
Négociation-achats	EC	10h	10h		2
UE503 Management commercial	UE				10
Stratégie création d'entreprise	EC	15h	15h		4
Fonctions commerciales	EC	6h	6h		1
Performance commerciale	EC	8h	8h		1
Jeu d'entreprise	EC	8h	24h		4

Semestre 6

	Nature	СМ	TD	TP	Crédits
UE601 Compétences supports	UE				10
Anglais commercial	EC		42h		4
Environnement des relations commerciales	EC	8h	8h		1
Spécialisation thématique en communication	EC	14h	14h		3
Spécialisation thématique en marketing	EC	10h	10h		2
UE602 Projet professionnel	UE				10





Projet tuteuré (méthodologie)	EC	8h	48h	10
UE603 Activité professionnelle	UE			10
Activité en entreprise	EC		8h	10

